

Productividad y calidad de vida

1. Necesidades básicas, calidad de vida y productividad

En 1950 la población mundial se cifraba en 2 500 millones de personas. En el año 2000 alcanzará los 6 200 millones, aumento que equivale al 250 por ciento en apenas cincuenta años. Más del 90 por ciento de ese aumento se va a producir en los países en desarrollo. En el año 2000 cerca de 1 000 millones de personas vivirán por debajo de la línea de la pobreza y a duras penas podrán satisfacer sus necesidades básicas. Estas necesidades básicas son:

- Alimentación**
Alimentación diaria suficiente para producir la energía necesaria para vivir y trabajar.
- Vestido**
Suficiente ropa y calzado para poder estar limpio y protegido contra la intemperie.
- Alojamiento**
Alojamiento que dé abrigo en condiciones saludables y esté dotado de algunos enseres domésticos y muebles.
- Seguridad**
Protección contra la violencia y contra el desempleo y que permita satisfacer las necesidades personales en la enfermedad o en la vejez.
- Salud y servicios esenciales**
Agua potable, saneamiento, acceso a la utilización de energía, asistencia médica, educación y medios de transporte.

La aspiración de los segmentos de la población más acomodados es elevar aún más su nivel de vida y mejorar su calidad de vida. Esto representa una mejora en la calidad de los bienes básicos y en la variedad y cantidad de bienes de que dispone una persona para poder optar entre diversas posibilidades, por ejemplo en relación con la vivienda, el vestido o los alimentos. Las aspiraciones humanas también abarcan el deseo de un entorno más sano y limpio, actividades culturales, la capacidad de disponer de tiempo libre y de utilizarlo de una manera agradable y unos ingresos que hagan posible sufragar esas diversas necesidades.

A fin de que una sociedad o nación pueda elevar el nivel de vida de su población, tendrá que aumentar al máximo el rendimiento de sus recursos o

mejorar la **productividad** para que la economía crezca y sea capaz de sostener una mejor calidad de vida.

2. ¿Qué es la productividad?

La productividad puede definirse de la manera siguiente:

La productividad es la relación entre producción e insumo.

Esta definición se aplica a una empresa, un sector de actividad económica o toda la economía. El término «productividad» puede utilizarse para valorar o medir el grado en que puede extraerse cierto producto de un insumo dado. Aunque esto parece bastante sencillo cuando el producto y el insumo son tangibles y pueden medirse fácilmente, la productividad resulta más difícil de calcular cuando se introducen bienes intangibles. Pongamos un ejemplo.

Un alfarero trabaja ocho horas al día y produce 400 tuestos al mes utilizando un horno caldeado con leña.

- Supongamos que como resultado de un cambio en el método de trabajo puede producir 500 tuestos al mes en lugar de 400 con el mismo equipo y horas de trabajo. Su productividad, calculada en función del número de tuestos producidos, habrá aumentado un 25 por ciento.
- Supongamos ahora que no pudo vender los 500 tuestos y tuvo que reducir su precio de 2\$ el tuesto a 1,80\$. Si quiere valorar su aumento de productividad, es posible que al alfarero le interese más utilizar términos monetarios en lugar de simplemente el número de tuestos producidos. En este caso podría decir que el valor de su producto solía ser de $400 \times 2 = 800\$$ al mes y que ahora es de $500 \times 1,80 = 900\$$ al mes.

Su insumo no ha cambiado. Por tanto, su aumento de productividad es $\frac{\$(900-800)}{\$800} = 12,5$ por ciento.